

**SOPHOS**  
Partner Program



# Sophos MSP Connect

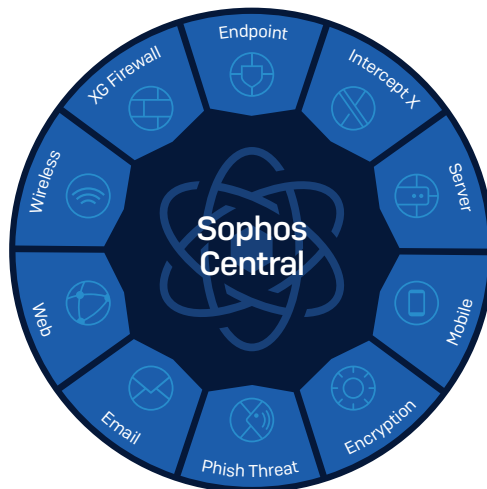
Um programa MSP simples e flexível para conectar você e seus clientes a uma solução de segurança de abrangência total.

# Diga adeus à complexidade de assegurar vários fornecedores

Com um fornecedor, um programa e um portfólio de segurança, você pode oferecer a seus clientes proteção comprovada e abrangente administrada a partir de uma única plataforma de gerenciamento simplificado. Nós descomplicamos a implantação, o gerenciamento e a venda de novos serviços de segurança para que você aumente a sua receita e diminua os seus custos.

## Um fornecedor de segurança

Com o programa Sophos MSP Connect, você pode atender a todas as necessidades de segurança de seus clientes com um único fornecedor. Você contará com produtos premiados desenvolvidos por um grande especialista para a proteção de endpoints e servidores e de seus e-mails, Web, conexões móveis e sem fio, além de simulação de phishing para treinamento e criptografia de disco completa.



## Segurança Sincronizada: um diferenciador exclusivo aos MSPs da Sophos

Com a Segurança Sincronizada, os produtos Sophos compartilham informações de segurança em tempo real e respondem automaticamente a ataques e ameaças. Por exemplo, se o Sophos Endpoint detecta uma ameaça, ele compartilha essa informação com o sistema de segurança em toda a sua abrangência. A seguir, o XG Firewall isola o dispositivo afetado automaticamente enquanto que o Intercept X elimina a infecção.

Exclusividade da Sophos, a Segurança Sincronizada oferece uma série de vantagens aos parceiros da Sophos, como:

- **Proteção sem igual** – Os parceiros podem oferecer um nível de prevenção de ameaças totalmente novo a seus clientes
- **Resposta automática a incidentes** – Com a Segurança Sincronizada, o tempo de resposta cai em 99,9%, o que reduz drasticamente o impacto de invasões e violações



**Mais de 1.500**

*horas de trabalho economizadas depois de mudar para produtos Sophos, que antes eram gastas na remoção de ransomwares.*

Dataprise

## Uma plataforma de gerenciamento

A plataforma de segurança Sophos Central está no núcleo do Sophos MSP Connect.

O Sophos Central Partner Dashboard disponibiliza um painel de controle projetado com o modelo de negócio MSP em mente, para você poder gerenciar todos os seus clientes – e controlar todos os produtos Sophos – por meio de uma única interface, simples e intuitiva, o que irá lhe restituir o tempo gasto com administração para que você possa dedicá-lo ao crescimento do seu negócio.

- ▶ Uma interface intuitiva que **facilita a implantação e o gerenciamento** de novos serviços de segurança
- ▶ Uma área para visualização rápida que garante que você **sempre tenha as informações necessárias**
- ▶ Ela funciona na Web, assim você pode ter **acesso a qualquer hora**, até mesmo no aparelho de telefone.
- ▶ O painel de controle ajuda a identificar as deficiências da proteção do cliente, **proporcionando oportunidades de vendas cruzadas** eficazes.

### Implantação automatizada através da integração remota RMM

Para incorporar as ferramentas RMM do fornecedor, a Sophos criou scripts simples que os MSPs podem usar para automatizar a instalação do agente Sophos.

Você pode usar nossos scripts como base para desenvolver os seus próprios scripts, e depois é só implementar o agente Sophos nas unidades dos clientes com simplicidade e rapidez.

## Um programa flexível

### Faturamento simplificado

Com o MSP Connect você decide como deseja adquirir as licenças – escolha entre assinaturas com validade de 1, 2 ou 3 anos ou a opção Connect Flex, com fatura mensal.

*“Preço, tecnologia e facilidade de uso são fatores que levamos em conta ao avaliar um fornecedor, e vimos que a Sophos se sobressaia em todos esses quesitos.”*

Tim Foley,  
Diretor de  
segurança da  
informação,  
Dataprise



### MSP Connect Flex

O MSP Connect Flex foi traçado especialmente para os MSPs que desejam faturar mensalmente. Com ele você tem a opção de integrar os preços de uso por serviço em um relatório de cobrança mensal unificado que o Sophos Central Partner Dashboard prepara.

O MSP Connect Flex dá a você o controle sobre como e onde as licenças são distribuídas, além de lhe dar flexibilidade para oferecer preços que maximizam a sua margem. Como parceiro Connect Flex, você pode:

- ▶ Aumentar a rentabilidade por meio do faturamento combinado
- ▶ Converter gastos com equipamentos em gastos operacionais trabalhando com as opções de fatura mensal
- ▶ Aproveitar as vantagens da configuração sob demanda para adicionar e provisionar clientes sempre que for preciso

Para participar do programa MSP Connect Flex, faça os nossos três cursos de treinamento on-line, totalmente de graça, e você estará pronto para decolar!

### Integração do PSA

O Sophos Central se adapta às ferramentas de cobrança PSA mais conhecidas – para a maximização do retorno do seu investimento – ao proporcionar a integração direta com as ferramentas que você já tem.

*Os parceiros MSP Connect devem aceitar os Termos e Condições do Sophos Partner Program e também do MSP Connect Program. Não há exigências de receita anual associadas ao MSP Connect, entretanto, o status de posicionamento no Sophos Partner Program é interdependente da receita anual regional e de requisitos de certificação.*

# Detalhes do Programa MSP Connect

MSP Connect	Benefícios do programa	MSP Connect Flex
.	Assistência de marketing	.
.	<ul style="list-style-type: none"> <li>▸ Uso do logotipo de parceiro Sophos MSP Connect</li> <li>▸ Inclusão na lista de parceiros do Sophos Partner Locator</li> <li>▸ Acesso ao Portal do Parceiro</li> <li>▸ Recursos e ferramentas para marketing co-branding</li> </ul>	.
.	Suporte integrado	.
.	Opção de aquisição de licença pelo cliente	.
.	Opção de aquisição de licença pelo MSP	.
.	Faturas mensais	.
MSP Standard Support	Benefícios de suporte	MSP Flex Support
.	Linhas dedicadas do MSP VIP Phone	.
.	Suporte 24 horas, 365 dias	.
Connect	Requisitos do programa	Connect Flex
.	Comprovação de empresa de serviços gerenciados	.
.	Treinamento Sales Fundamentals	.
.	Treinamento Sophos MSP Sales Consultant	.
.	Treinamento Sophos Certified Support	Recomendado
.	Aprovação de revendedor para faturamento mensal*	.
.	MSP fornece suporte Nível 1 para os clientes gerenciados	.

\*não se aplica ao Reino Unido

# Três grandes motivos para ingressar no Sophos MSP Connect

## *Tenha mais rentabilidade*

- ▶ Expanda sua oferta de serviços de segurança com o extenso portfólio de produtos da Sophos
- ▶ Maximize sua receita por cliente com vendas cruzadas e novas oportunidades
- ▶ Aumente a margem bruta trabalhando com o faturamento combinado de produtos e clientes

## *Aumente a sua produtividade*

- ▶ Gerencie todos os seus clientes e os produtos de segurança que utilizam em um painel centralizado
- ▶ Simplifique a rotina diária de gerenciamento com a plataforma na web
- ▶ Diminua a carga de gerenciamento do seu fornecedor aproveitando a capacidade de consolidação da Sophos

## *Melhore a sua eficiência operacional*

- ▶ Coloque os seus novos clientes em atividade com um processo simples e rápido de implantação
- ▶ Sincronize os dados de faturamento com os fornecedores terceirizados
- ▶ Pare de gastar tempo combinando funcionalidades e produtos: eles já são interoperacionais!

Para obter mais informações e  
para participar do programa,  
acesse [sophos.com/msp](https://sophos.com/msp)

Vendas na América latina  
E-mail: [latamsales@sophos.com](mailto:latamsales@sophos.com)

Vendas na Brasil  
E-mail: [Brasil@sophos.com](mailto:Brasil@sophos.com)

© Copyright 2018. Sophos Ltd. Todos os direitos reservados.  
Empresa registrada na Inglaterra e País de Gales sob o n.º. 2096520, The Pentagon, Abingdon Science Park, Abingdon, OX14 3YP, Reino Unido  
A Sophos é marca registrada da Sophos Ltd. Todos os outros nomes de produtos e empresas mencionados são marcas comerciais ou marcas registradas de seus respectivos proprietários.

18-03-27 PTBR [DD-2976]