

**SOPHOS**  
Partner Program



# Sophos MSP Connect

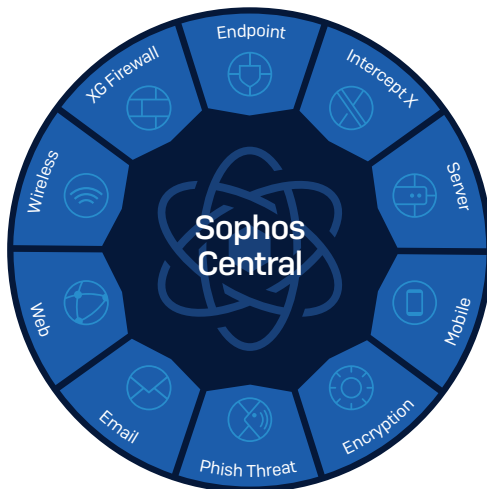
Sophos MSP Connect プログラムは、ソフォスの豊富な製品  
ラインナップを通じ、MSP からお客様へのサービス提供をシン  
プルかつ柔軟に行えるようにすることを目的としています。

# 単一の管理コンソールでセキュリティ対策を提供

1つのベンダー、1つのプログラム、1つのセキュリティポートフォリオによる1つのシンプルな管理プラットフォームから、実績のある包括的な保護対策を管理してお客様に提供できます。新たなセキュリティサービスの導入、管理、販売は容易で、パートナーの皆様の売上を増大させ、コストを削減できます。

## 1つのセキュリティベンダー

Sophos MSP Connect プログラムに参加すると、お客様のセキュリティ要件すべてを、単一のベンダーソリューションで満たすことができます。エンドポイント / サーバー保護から、メール、Web、モバイルデバイス、ワイヤレス対策、フィッシング攻撃シミュレーション、およびフルディスク暗号化まで、数多くの賞を受賞しているグローバルソリューションを使用できます。



## Synchronized Security : Sophos MSP として差別化を図る

Synchronized Security を活用して、ソフォス製品はリアルタイムのセキュリティ情報を共有し、脅威に自動的に応答します。たとえば、Sophos Endpoint が脅威を検出した場合、セキュリティシステム全体とその情報を共有します。XG Firewall は感染したデバイスを自動的に隔離し、Intercept X は感染をクリーンアップします。

ソフォス独自の Synchronized Security は、次のようなメリットをパートナーに提供します。

- ・ **他製品を凌ぐ保護機能** : パートナーは最新レベルの脅威対策をお客様に提供できます。
- ・ **自動化されたインシデント対応** : Synchronized Security によって、インシデント発生時のレスポンスタイムが、従来と比較して 99.9% 削減されるので、被害による影響を大幅に軽減します。
- ・ **リアルタイムに表示・制御** : パートナーは、お客様のネットワークのアクティビティをリアルタイムで把握することができるので、IT 管理を簡素化することができます。



**1,500時間以上**

ソフォス製品に乗り換えてから節約できた労働時間。これまでランサムウェア感染後のクリーンアップに費やしていた時間です。

Dataprise

## 統合管理プラットフォーム

各種アワードを受賞しているソフォスのセキュリティプラットフォームである Sophos Central は、Sophos MSP Connect の核心にあります。

MSP を中核にして設計された Sophos Central Partner Dashboard は、直感的な単一のインターフェースを通じて、お客様すべてを管理し、お客様が使用しているすべてのソフォス製品を制御。管理タスクに費やす時間が削減されるので、パートナーは、ビジネスの拡大に努力を集中させることができます。

- ▶ 直感的に使用できるインターフェースで、新しいセキュリティサービスの**導入と管理を簡単に実行**
- ▶ 一目でわかる表示で、**必要な情報を常に把握**
- ▶ Web ベースなので、携帯電話などからでも、**時間・場所を問わずにアクセス可能**
- ▶ ダッシュボードで、お客様の保護環境のギャップをすばやく見つけ、効果的に**クロスセルのチャンス**をアップ

### RMM 統合を活用した自動導入

リモート監視管理 (RMM) ツールを最大限にご活用いただけるよう、MSP 向けに、ソフォス製品のエージェントを自動インストールするサンプルスクリプトをご用意しました。

スクリプトは、用途に合わせて変更してお使いください。ソフォス製品のエージェントをすばやく簡単にお客様のネットワークに展開することができます。

## 1つのフレキシブルなプログラム

### シンプルな請求方法

MSP Connect では、1年、2年、または 3年のいずれかのサブスクリプションを選択・購入できます。MSP Connect Flex では、月次請求を選択することも可能です。

「ベンダーは、価格、テクノロジー、使いやすさ、などの点を考慮して評価していますが、ソフォスはこのすべての点において優れていると思います。」

Tim Foley, Director of Information Security, Dataprise



### MSP Connect Flex

MSP Connect Flex は、月次請求をご希望の MSP 向けのプログラムです。サービスベースの請求レポートを月ごとに作成し、Sophos Central Partner Dashboard を通じてやりとりすることができます。

また、ライセンスの配布方法や配布先の把握・制御がしやすいため、競争力のある価格を設定するとともに、マージンを最大化するためにも役立ちます。Connect Flex パートナーは、次の事柄を実行できます。

- ▶ 料金を集計処理することにより、利益をアップ
- ▶ 月次請求で、Capex (設備投資) から Opex (運用コスト) に移行
- ▶ 顧客の追加やプロビジョニングなどの操作を、必要に応じて自在に実行

MSP Connect Flex プログラムには、必須のオンライントレーニングコース (無償) を 3つ修了するだけで参加いただけます。

### PSA との統合

Sophos Central は一般的な PSA ツールと統合できるため、すでにお持ちの請求処理用ツールと直接連携させるなど、既存のツールを最大限に活用することが可能です。

MSP Connect パートナーは、ソフォスパートナープログラムおよび MSP Connect プログラムの利用規約に同意することが条件となります。MSP Connect プログラムには、必要な年間収益額の規定はありません。ソフォスパートナープログラムでのステータスは、年間収益額および認定資格によって決まり、この条件はお住まいの地域ごとに異なります。

# MSP Connect プログラムの詳細

MSP Connect	プログラムのメリット	MSP Connect Flex
<input type="checkbox"/>	マーケティングのサポート	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ Sophos MSP Connect パートナーのロゴの使用</li> <li>・ ソフォspartnerの検索ツールで検索可能</li> <li>・ パートナーポータルへのアクセス</li> <li>・ マーケティング資料・ツールに共同ブランドマークを付与</li> </ul>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	オンボーディング支援	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	お客様がライセンスを所有	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	MSP がライセンスを所有	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	月次請求	<input type="checkbox"/>
MSP Standard Support	サポート内容	MSP Flex Support
<input type="checkbox"/>	MSP 専用の電話回線※日本を除く	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	24時間 365日のサポート (平日 9:00~17:30 / 緊急時は 24時間 365日)	<input type="checkbox"/>
Connect	プログラム要件	Connect Flex
<input type="checkbox"/>	マネージドサービスビジネスの実績	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Sales Fundamentals トレーニング	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Sophos MSP Sales Consultant トレーニング	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Sophos Certified Support トレーニング	推奨
<input type="checkbox"/>	ディストリビュータが月次請求を承認 *	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	MSP がマネージドカスタマに Level 1 サポートを提供	<input type="checkbox"/>

\* 英国以外

# Sophos MSP Connect に参加する理由：トップ 3

## 利益率の増加

- ▶ ソフォスの包括的なポートフォリオで、提供するセキュリティサービスの種類を拡大
- ▶ 簡単なアップセル / クロスセルで、顧客当たりの売上を最大化
- ▶ 製品および顧客すべてに対して料金を集計処理して、総利益率を向上

## 生産性の向上

- ▶ 単一のコンソールから、すべてのお客様とお客様のセキュリティ製品すべてを管理
- ▶ 直感的な Web ベースのプラットフォームで、日々の管理タスクを簡易化
- ▶ ソフォス製品に統合して、異なるベンダー製品を管理する煩雑さをカット

## 業務の効率化

- ▶ 製品を簡単に導入して、新規のお客様でもすぐに稼働を開始
- ▶ サードパーティーベンダーと集計データを同期
- ▶ 複数の製品を関係させるための努力は不要

Sophos MSP Connect プログラムの  
詳細や申し込み方法は、次のサイトを  
参照してください。  
[sophos.com/ja-jp/msp](https://sophos.com/ja-jp/msp)

ソフォス株式会社パートナー営業部  
Email: [sales@sophos.co.jp](mailto:sales@sophos.co.jp)

© Copyright 2018. Sophos Ltd. All rights reserved.  
Registered in England and Wales No. 2096520, The Pentagon, Abingdon Science Park, Abingdon, OX14 3YP, UK  
Sophos は、Sophos Ltd. の登録商標です。その他すべての製品および会社名は、それぞれの所有者に帰属する商標または  
登録商標です。

18-03-27 JA (DD-2976)