

SOPHOS
Partner Program



Sophos MSP Connect

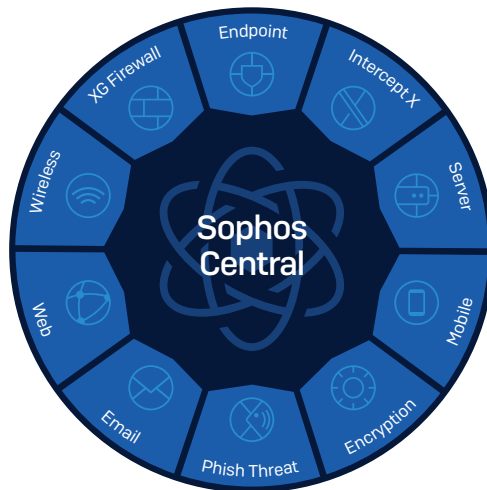
Un unico programma flessibile per i Managed Service Provider (MSP) che aiuta a connettere sia voi che i vostri clienti ad una soluzione di sicurezza semplice e completa.

Addio sicurezza complicata con vendor multipli!

Con un solo vendor, un unico programma e una sola gamma di prodotti di sicurezza, potete offrire ai vostri clienti una protezione completa e dall'efficacia comprovata, che potete gestire da un'unica semplicissima piattaforma di gestione. Con noi, distribuire, gestire e vendere nuovi servizi di sicurezza diventa semplice, e ciò vi aiuta a incrementare gli utili e a ridurre i costi.

Un solo vendor di sicurezza

Con il programma Sophos MSP Connect, potete rispondere a tutte le esigenze dei vostri clienti attraverso un unico vendor. Da protezione di endpoint e server, fino a sicurezza per e-mail, web, dispositivi mobili, wireless, nonché simulazioni di phishing e cifratura completa del disco... Quello che ottenete è un insieme di prodotti pluripremiati, realizzati da un team esperti a livello internazionale.



Synchronized Security: Un fattore di differenziazione esclusivo, riservato ai Sophos MSP

La Synchronized Security permette ai prodotti Sophos di condividere informazioni sulla sicurezza in tempo reale e di rispondere automaticamente alle minacce. Ad esempio, se Sophos Endpoint dovesse rilevare una minaccia, condividerà le informazioni con l'intero sistema di sicurezza. XG Firewall isolerà automaticamente il dispositivo colpito, mentre Intercept X rimuoverà l'infezione.

La Synchronized Security è un'esclusiva Sophos che dona ai Partner Sophos una vasta gamma di vantaggi, inclusi:

- **Una protezione dai livelli inediti:** i Partner possono offrire ai clienti una protezione contro le minacce di livelli mai visti prima
- **Risposta automatica agli incidenti:** la Synchronized Security dà un taglio netto (99,9%) ai tempi di risposta agli incidenti, riducendo drasticamente l'impatto dei casi di violazione
- **Analisi approfondite e opzioni di controllo in tempo reale:** i Partner possono vedere cosa succede all'interno delle reti dei clienti



1.500+

*Ore di lavoro risparmiate
(in attività di rimozione del
ransomware) da quando
siamo passati a Sophos.*

Dataprise

Un'unica piattaforma di gestione

La pluripremiata piattaforma di sicurezza Sophos Central è alla base di Sophos MSP Connect.

Appositamente realizzata per gli MSP, la Partner Dashboard di Sophos Central permette di gestire tutti i clienti (e controllare tutti i loro prodotti Sophos) da un'unica interfaccia intuitiva, dando un taglio netto ai tempi di amministrazione e regalando tempo prezioso da dedicare alla crescita della vostra azienda.

- ▶ L'interfaccia intuitiva **semplifica la distribuzione e la gestione** di nuovi servizi di sicurezza.
- ▶ La visualizzazione immediata garantisce **sempre tutte le informazioni di cui avete bisogno**.
- ▶ L'intero sistema è basato sul web, il che significa che è **disponibile in qualsiasi momento e situazione**, anche dal cellulare.
- ▶ La dashboard aiuta a identificare rapidamente eventuali lacune nella protezione dei clienti, per sfruttare **in maniera mirata ed efficace tutte le opportunità di cross-selling**.

Distribuzione automatizzata con l'integrazione del RMM

Per consentire l'utilizzo degli strumenti dei vendor di soluzioni di RMM, Sophos ha creato script campione che gli MSP possono adoperare per automatizzare l'installazione dell'agente Sophos.

I nostri script possono essere utilizzati come base di partenza per compilare script personalizzati e per installare l'agente Sophos nei sistemi dei clienti in maniera facile e veloce.

Un singolo programma flessibile

Fatturazione semplice

Con MSP Connect è possibile decidere il modo in cui acquistare le licenze: scelta tra licenze dalla durata predefinita di 1, 2 o 3 anni, oppure la nostra opzione Connect Flex per la fatturazione mensile.

"Prezzo, tecnologie e semplicità d'uso sono tutti fattori importanti per la scelta di un vendor e riteniamo che Sophos primeggi in tutti e tre gli ambiti".

Tim Foley,
Director of Information Security,
Dataprise



MSP Connect Flex

MSP Connect Flex è realizzata appositamente per gli MSP che desiderano una fatturazione mensile. Offre l'opzione di integrare prezzi basati sui servizi in un unico report di fatturazione mensile, disponibile dalla Partner Dashboard di Sophos Central.

MSP Connect Flex vi dona pieno controllo sulla distribuzione delle licenze e su come e dove venga effettuata, pur garantendovi la flessibilità di offrire prezzi competitivi per massimizzare il vostro margine. In qualità di Partner Connect Flex, avete i seguenti vantaggi:

- ▶ Maggiore redditività grazie alla fatturazione aggregata
- ▶ Passaggio da Capex a Opex, grazie alle opzioni di fatturazione mensile
- ▶ Configurazione su richiesta, per aggiungere e offrire servizi ai clienti ovunque occorra

Per iscrivervi al programma MSP Connect Flex, basta completare i nostri tre corsi obbligatori gratuiti disponibili on-line, e siete subito pronti per cominciare!

Integrazione di sistemi di PSA

Sophos Central si integra con i più comuni strumenti di PSA per la fatturazione, ottimizzando il ritorno sugli investimenti grazie alla sua integrazione diretta con strumenti già in vostro possesso.

I Partner MSP Connect devono accettare sia i termini e le condizioni del Sophos Partner Program, che i termini e le condizioni dell'MSP Connect Program. Al programma MSP Connect non è associato alcun fatturato minimo annuo, tuttavia lo stato del Sophos Partner Program viene determinato dal fatturato annuo e dai requisiti di certificazione.

Dettagli sul programma MSP Connect

MSP Connect	I vantaggi del programma	MSP Connect Flex
.	Supporto marketing	.
.	<ul style="list-style-type: none"> ▸ Uso del logo Partner Sophos MSP Connect ▸ Inclusione nell'elenco dei Partner nel Sophos Partner Locator ▸ Accesso al Partner Portal ▸ Risorse e strumenti di marketing in co-branding 	.
.	Supporto per l'adesione al programma	.
.	Opzione che prevede licenze di proprietà del cliente	.
.	Opzione che prevede licenze di proprietà dell'MSP	.
.	Fatturazione mensile	.
Supporto MSP Standard	Vantaggi del supporto	Supporto MSP Flex
.	Linee telefoniche per MSP VIP dedicate	.
.	Supporto 24x7x365	.
Contattaci	Requisiti del programma	Connect Flex
.	Servizi gestiti dall'efficacia comprovata per le aziende	.
.	Corso di formazione Sales Fundamentals	.
.	Corso di formazione Sophos MSP Sales Consultant	.
.	Corso di formazione Sophos Certified Support	Consigliato
.	Approvazione del distributore per la fatturazione mensile*	.
.	L'MSP offre supporto di livello 1 ai clienti gestiti	.

* Non applicabile nel Regno Unito

I tre motivi principali per cui aderire al programma Sophos MSP Connect

Aumento della redditività

- Possibilità di espandere la varietà di servizi di sicurezza offerti, grazie alla gamma completa di soluzioni Sophos
- Incremento del fatturato per cliente, grazie alle facili opportunità di upselling e cross-selling
- Aumento del margine lordo grazie alla fatturazione aggregata per tutti i prodotti e tutti i clienti

Incremento della produttività

- Gestione di tutti i clienti e dei loro prodotti Sophos da un'unica console
- Semplificazione delle attività quotidiane di gestione, grazie alla piattaforma intuitiva e basata sul web
- Riduzione dei costi associati alla gestione dei vendor, unificando l'intero sistema con Sophos

Ottimizzazione dell'efficienza operativa

- Impostazione rapida dei nuovi clienti, che sono subito pronti all'azione, grazie alla procedura semplice e rapida di distribuzione dei prodotti
- Sincronizzazione dei dati di fatturazione con quelli degli altri vendor
- Mai più tempo sprecato per assicurarsi che i prodotti agiscano in maniera armonica: già lo fanno!

Per maggiori informazioni e per
richiedere l'iscrizione al programma,
visitare sophos.it/msp

Vendite per l'Italia:
Tel: [+39] 02 94 75 98 0
E-mail: sales@sophos.it

© Copyright 2018. Sophos Ltd. Tutti i diritti riservati.
Registrata in Inghilterra e Galles con No 2096520, The Pentagon, Abingdon Science Park, Abingdon, OX14 3YP, Regno Unito
Sophos è un marchio registrato da Sophos Ltd. Tutti gli altri nomi di società e prodotti qui menzionati sono marchi o marchi registrati dei
rispettivi titolari.

27/03/18 IT (DD-2976)