

SOPHOS
Partner Program



Sophos MSP Connect

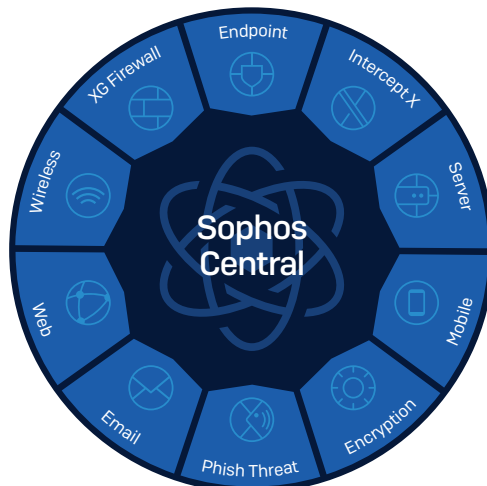
Vos clients et vous-mêmes êtes connectés à une solution de sécurité simple et complète grâce à un programme MSP flexible.

Dites adieu à la sécurité complexe issue de multiples éditeurs

Avec seulement un éditeur, un programme et un portefeuille de sécurité, vous serez en mesure d'offrir à vos clients une protection complète et éprouvée, administrée depuis une seule plateforme de gestion. Elle vous permet de facilement déployer, administrer et vendre de nouveaux services de sécurité, afin d'augmenter vos revenus et de diminuer vos coûts.

Un éditeur de solutions de sécurité

Avec le programme Sophos MSP Connect, vous pouvez répondre à tous les besoins de sécurité de vos clients avec un seul éditeur. Vous obtenez des produits multiprimés conçus par un expert mondial pour la protection de vos systèmes d'extrémité et de vos serveurs, mais également des messageries, du Web, des mobiles, des réseaux sans-fil, et vous bénéficiez également du chiffrement intégral du disque et de simulations de phishing pour éduquer les utilisateurs.



Sécurité synchronisée : un avantage concurrentiel unique pour les MSP

Avec la sécurité synchronisée, les produits Sophos partagent en temps réel des informations sur la sécurité et peuvent ainsi remédier automatiquement aux menaces. Par exemple, si Sophos Endpoint détecte une menace, il partagera cette information avec l'intégralité du système de sécurité. XG Firewall isolera alors automatiquement le système affecté, tandis qu'Intercept X nettoiera l'infection.

Propre à Sophos, la sécurité synchronisée offre aux partenaires Sophos un certain nombre d'avantages :

- **Protection inégalée** – Les partenaires peuvent offrir à leurs clients un niveau inédit de prévention des menaces.
- **Réponse automatisée aux incidents** – La sécurité synchronisée écourte le temps de réponse aux incidents de 99,9 %, réduisant considérablement l'impact des violations.
- **Contrôle et visibilité en temps réel** – Les partenaires peuvent voir ce qui se passe sur les réseaux de leurs clients en temps réel, simplifiant la gestion IT.



+ de 1500 heures

de travail économisées depuis notre migration vers Sophos, que nous consacrons auparavant au nettoyage des ransomwares.

Dataprise

Une plateforme de gestion

Sophos Central, la plateforme de sécurité primée, est au cœur de Sophos MSP Connect.

Conçu spécialement pour les MSP, le Tableau de bord Partenaires vous permet d'administrer vos clients et de contrôler tous leurs produits Sophos depuis une seule interface intuitive. En réduisant le temps consacré à la gestion IT, vous pouvez vous concentrer entièrement au développement de vos activités.

- L'interface intuitive **facilite le déploiement et la gestion** des nouveaux services de sécurité.
- Avec l'affichage sur un seul écran, vous obtenez **toujours toutes les informations dont vous avez besoin**.
- L'interface Web vous permet d'y **accéder à tout moment, en tous lieux** — même depuis votre smartphone.
- Le tableau de bord vous aide à identifier rapidement les failles dans la protection de vos clients, afin de **cibler efficacement vos opportunités de ventes croisées**.

Déploiement automatisé grâce à l'intégration RMM

Afin de mettre à profit les outils RMM, Sophos a créé des exemples de scripts que les MSP peuvent utiliser pour automatiser l'installation de l'agent Sophos Endpoint.

Utilisez-les pour écrire vos propres scripts, et déployez rapidement et simplement l'agent Sophos Endpoint sur l'ensemble des systèmes de vos clients.

Un programme flexible

Options simples de facturation

Pour acheter les licences, le programme MSP Connect vous laisse le choix entre une souscription de 1, 2 ou 3 ans et une facturation mensuelle avec l'option Connect Flex.

« Le prix, la technologie et la simplicité d'utilisation sont les facteurs que nous prenons en compte lorsque nous évaluons un éditeur, et pour nous Sophos excelle dans tous ces domaines. »

Tim Foley,
DSI,
Dataprise



MSP Connect Flex

MSP Connect Flex est conçu spécifiquement pour les MSP souhaitant une facturation mensuelle. Il vous offre la possibilité d'intégrer les tarifs selon le service dans une unique facture mensuelle, livrée sur le Tableau de bord Partenaires de Sophos Central.

Avec MSP Connect Flex, vous contrôlez comment et où les licences sont distribuées, tout en gardant une flexibilité et une compétitivité sur vos tarifs afin d'optimiser vos marges. En tant que partenaire Connect Flex, vous pouvez :

- Augmenter votre profit grâce à une facturation regroupée
- Passer d'un modèle CAPEX à un modèle OPEX avec des options de facturation mensuelle
- Profiter d'une configuration à la demande pour ajouter et provisionner les clients selon leurs besoins

Pour rejoindre le programme MSP Connect Flex, vous devez compléter nos trois formations gratuites disponibles en ligne.

Intégration PSA

Pour optimiser votre retour sur investissement, Sophos Central s'intègre directement aux outils de facturation PSA que vous possédez déjà.

Les partenaires MSP Connect doivent accepter les conditions du Programme Partenaires de Sophos, ainsi que les conditions du programme MSP Connect. Aucune exigence annuelle de revenus n'est associée à MSP Connect. Cependant, le statut au sein du Programme Partenaires de Sophos dépend du revenu annuel régional et des exigences de certification.

Détails du programme MSP Connect

MSP Connect	Avantages du programme	MSP Connect Flex
.	Support Marketing <ul style="list-style-type: none"> ▸ Utilisation du logo Sophos MSP Connect pour les partenaires ▸ Référencement sur l'outil de localisation des partenaires de Sophos ▸ Accès au portail Partenaires ▸ Ressources et outils marketing co-brandés 	.
.	Support intégré	.
.	Option pour les licences appartenant au client	.
.	Option pour les licences appartenant au MSP	.
.	Facturation mensuelle	.
Support MSP Standard	Garanties du support	Support MSP Flex
.	Lignes téléphoniques VIP dédiées aux MSP	.
.	Support 24h/24, 7j/7 et 365j/an	.
Connect	Conditions du programme	Connect Flex
.	Entreprise de services administrés éprouvée	.
.	Formation « Sales Fundamentals »	.
.	Formation « Sophos MSP Sales Consultant »	.
.	Formation « Certified Support Engineer »	Recommandé
.	Approbation du distributeur pour une facturation mensuelle*	.
.	MSP offre un support de premier niveau aux clients administrés	.

*Ne s'applique pas au Royaume-Uni

Trois raisons de rejoindre Sophos MSP Connect

Une plus grande rentabilité

- ▶ Développez vos offres de services de sécurité grâce au portefeuille complet de Sophos.
- ▶ Maximisez vos revenus par client avec des ventes croisées et incitatives.
- ▶ Augmentez votre marge brute avec une facturation groupée sur l'ensemble des produits et des clients.

Une productivité augmentée

- ▶ Gérez tous vos clients et tous leurs produits de sécurité depuis une seule console.
- ▶ Simplifiez la gestion quotidienne avec une plateforme Web intuitive.
- ▶ Réduisez votre coût lié à la gestion des fournisseurs en consolidant avec Sophos.

Une efficacité opérationnelle améliorée

- ▶ Vos nouveaux clients sont opérationnels rapidement grâce à un déploiement produit simple.
- ▶ Synchronisez les données de facturation avec des fournisseurs tiers.
- ▶ Ne perdez plus de temps à faire fonctionner ensemble plusieurs produits : c'est déjà fait !

Pour en savoir plus et pour rejoindre le programme, allez sur la page :
[Sophos.fr/msp](https://sophos.fr/msp)

Équipe commerciale France :
Tél. : 01 34 34 80 00
E-mail : partners@sophos.fr

© Copyright 2018. Sophos Ltd. Tous droits réservés.
Immatriculée en Angleterre et au Pays de Galles No. 2096520, The Pentagon, Abingdon Science Park,
Abingdon, OX14 3YP, Royaume-Uni
Tous les autres noms de produits et de sociétés mentionnés sont des marques ou des marques déposées
appartenant à leurs propriétaires respectifs.

27/03/18 FR (DD-2976)