



Partnership Made Simple

Simple. Rentable. Flexible. Nuestro programa para partners le lleva a otro nivel.

Se lo ponemos muy fácil a nuestros partners para que obtengan beneficios significativos año tras año. Tanto si distribuye nuestros productos como si ofrece servicios administrados o tiene una consultoría de seguridad especializada, ponemos a su disposición la oferta más completa del sector de productos de seguridad galardonados.

Gracias a unas soluciones que son fáciles de presentar, vender y gestionar, podrá desarrollar su negocio con éxito y tener la certeza de que cuenta con el total apoyo de nuestro equipo de ventas centrado en el canal.

Acerca de nuestro programa de partners

Nuestro programa de partners le ayuda a retener y ampliar su clientela, así como a incrementar sus beneficios. Se beneficiará de la protección de contratos, descuentos competitivos, programas de generación de clientes potenciales listos para usar, y herramientas y formación comercial de primera clase.

Nuestro programa está diseñado para ofrecer flexibilidad y adaptarse a las necesidades de su negocio en expansión. Cada nivel de partner está determinado por los ingresos y/o la competencia técnica y comercial de Sophos, determinados a su vez por los requisitos de certificación. Si invierte más en la relación a través de la formación y certificación, recibirá más recompensas y un mayor compromiso por parte de Sophos.



Los **partners Platinum** son nuestros partners más implicados. A cambio de una alta facturación y acreditaciones de formación técnica y comercial significativas, disfrutan de los mejores incentivos entre todas las ventajas financieras. Además, tienen acceso a beneficios de soporte comercial, de marketing y técnicos.



Los **partners Gold** deben demostrar un compromiso importante con la venta de productos de Sophos al tiempo que consiguen competencias mediante la certificación. Reciben una gama más completa de beneficios financieros, como mayores descuentos, y tienen acceso a ventajas de soporte comercial, de marketing y técnicas.



Los **partners Silver** deben vender y promocionar nuestros productos de Sophos como parte de su catálogo de seguridad. Se requiere una inversión mínima para empezar.

"Con Sophos hemos logrado un nivel de fidelización de partners excepcionalmente elevado y un alto porcentaje de retención de clientes. ¡Es prácticamente imposible perder un cliente!"

Antonio Mocelim, director comercial, M3Corp

Proveedores de servicios administrados

Los partners con un negocio de servicios administrados también pueden optar por inscribirse en el programa Sophos MSP Connect o MSP Connect Flex.

Con Sophos MSP Connect, puede dejar de administrar una solución de seguridad compleja de múltiples proveedores y adoptar el "poder de uno". Con un proveedor, un programa y un catálogo de soluciones de seguridad, puede ofrecer a sus clientes una protección completa y probada que se gestiona desde una sola plataforma de administración.

Sophos Connect MSP Flex le da la opción de integrar precios basados en servicios en un único informe de facturación mensual presentado a través de Sophos Central. Sophos MSP Connect Flex le da control sobre cómo y dónde se distribuyen las licencias, así como la flexibilidad de ofrecer precios competitivos que optimicen su margen.

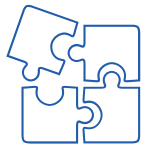
"El programa de partners de Sophos nos proporciona soluciones de vanguardia junto con programas de formación. Sophos se ha tomado el tiempo necesario para entender nuestro modelo empresarial para que podamos adoptar la línea de productos que mejor se adapta a las necesidades de nuestros clientes y partners".

Shane Swanson, director tecnológico, ARRC/CHARTEC



Por qué asociarse con Sophos

En Sophos estamos orgullosos de nuestra promesa de proporcionar una seguridad TI completa para usted y sus clientes. Ofrecemos una amplia gama de soluciones de seguridad sencillas, escalables y fáciles de gestionar. Nos esforzamos por ayudarle a desarrollar su negocio con éxito con el total apoyo de nuestro equipo de ventas que prioriza el canal.



Modelo empresarial centrado en el canal

Nuestro equipo de profesionales dedicados al canal está a su disposición para ayudarle en todo momento. Nuestra estrategia centrada en el canal significa que priorizamos a nuestros partners en todo lo que hacemos, desde el desarrollo de productos hasta las ventas, el marketing y el soporte.

Le proporcionaremos toda la formación e información que necesita para poder vender y ofrecer las soluciones de Sophos. Y, por supuesto, nuestro equipo de soporte técnico interno está disponible las 24 horas.



Cartera de productos de Seguridad Sincronizada

Nuestra completa cartera de seguridad está formada por productos galardonados que funcionan muy bien de forma independiente y aún mejor como sistema. La gestión es muy sencilla al realizarse desde Sophos Central, una consola web intuitiva y unificada.

Se beneficiará de una ventaja competitiva insuperable, aumentará la retención de clientes y disfrutará de grandes oportunidades de venta cruzada.



Programas de partners atractivos y rentables

Le ayudamos a retener y ampliar su clientela, así como a incrementar sus ingresos. Se beneficiará de la protección de contratos, descuentos agresivos, programas de generación de clientes potenciales listos para usar, y herramientas y formación comercial de primera clase.



Colaboración sencilla

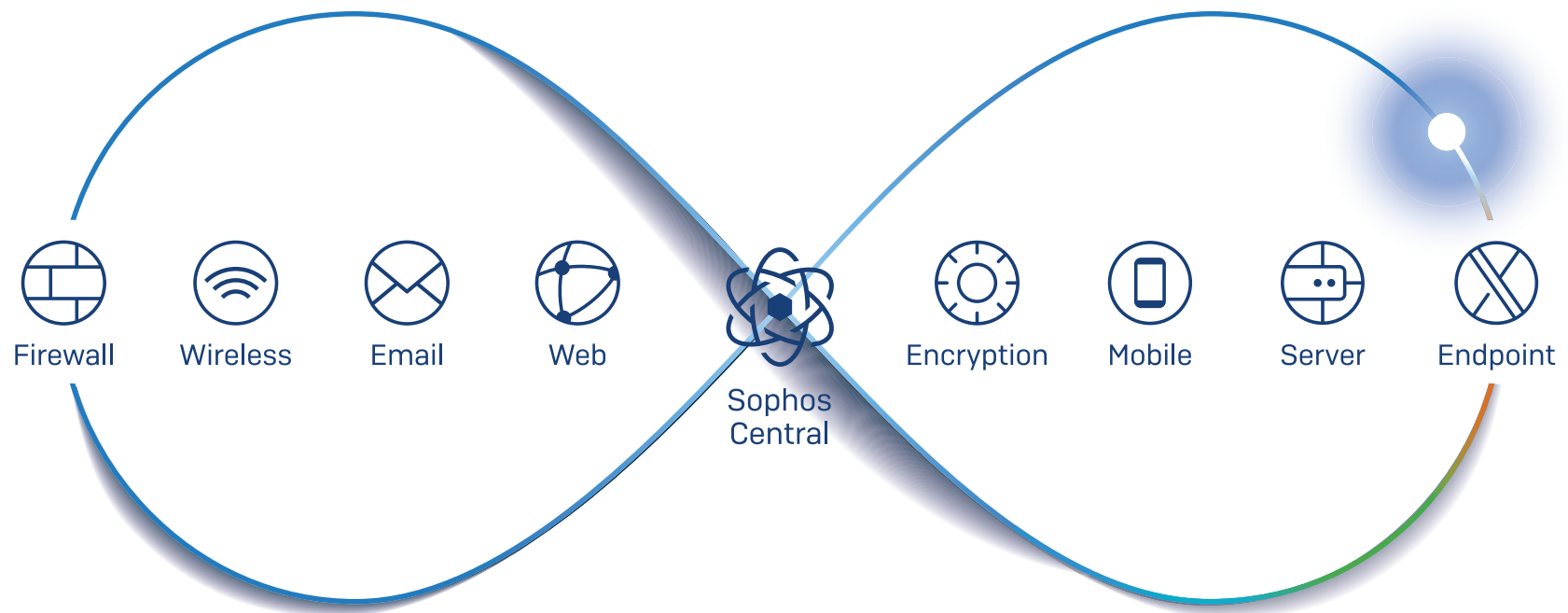
Mejoramos nuestras herramientas y desarrollamos nuestros programas continuamente, con una visión clara de lo que nuestros clientes necesitan. Trabajar con nosotros es fácil para que pueda concentrarse en lo que es importante para su negocio.

Nuestro premiado portal para partners es una herramienta esencial para nuestros partners. Proporciona todos los recursos que necesita para empezar a vender Sophos, y ya está disponible en forma de app para que tenga toda la información que necesita esté donde esté.

La evolución de la ciberseguridad.

Los entornos de TI modernos están en constante evolución y son cada vez más complejos, igual que las tácticas y técnicas que utilizan los ciberdelincuentes. Sus necesidades de seguridad TI deben evolucionar para estar a la altura. Nuestros productos, que protegen desde redes y endpoints hasta la nube, están diseñados para enfrentarse a los retos de hoy y mañana.

La Seguridad Sincronizada es el primer sistema de ciberseguridad del mundo, y también el mejor. Los productos de Sophos funcionan juntos, compartiendo información en tiempo real de forma activa y respondiendo a incidentes automáticamente. Esto optimiza su protección, simplifica la gestión y le permite ampliar la seguridad sin aumentar recursos.



Productos y soluciones

Protección de redes

Nuestros productos de seguridad para redes de fácil despliegue y gestión ofrecen un control total de las funciones de seguridad necesarias en entornos en la nube, locales e híbridos, todo ello a través de una única consola de administración.

- 
XG Firewall
 Firewalls next-gen con Seguridad Sincronizada y SD-WAN incorporado.
- 
SG UTM
 Protección con gestión unificada de amenazas para su red.
- 
Sophos Wireless
 Redes inalámbricas inteligentes, seguras y administradas en la nube.
- 
Secure Web Gateway
 Lo último en seguridad, control y visibilidad web.
- 
Sophos Email
 Seguridad del correo electrónico más inteligente con IA.
- 
Phish Threat
 Simulaciones de phishing y formación de concienciación sobre seguridad.





Seguridad en la nube

Los beneficios de mover sus datos, recursos y aplicaciones a la nube pública pueden ser enormes. Las soluciones en la nube de Sophos resuelven los mayores retos para su empresa al permitir visualizar y proteger con precisión las configuraciones y los entornos con infraestructuras en la nube de forma continua y segura.

- 
Sophos Cloud Optix
 Visibilidad en la nube, cumplimiento y respuesta a amenazas.
- 
Sophos Central
 Potente plataforma para la gestión centralizada de la seguridad.

Endpoint y Server Protection

Desde ordenadores de sobremesa a servidores, teléfonos inteligentes, tabletas y portátiles, nuestra seguridad para endpoints protege a los usuarios sin interrumpir su trabajo, independientemente de si su despliegue es en la nube, local o una combinación híbrida de ambos.

- 
Intercept X Endpoint
 Protección para endpoints inigualable con inteligencia artificial.
- 
Intercept X Advanced with EDR
 Detección y respuesta inteligentes para endpoints combinadas con la mejor protección para endpoints del mundo.
- 
Intercept X for Server
 Proteja sus entornos para servidores híbridos, locales o en la nube.
- 
Sophos Mobile
 Gestión segura unificada de endpoints.
- 
Sophos Central Device Encryption
 Proteja sus datos en caso de robo o pérdida de sus ordenadores.
- 
Sophos Home
 Ciberseguridad de nivel empresarial disponible para uso doméstico.

Servicios gestionados

Los ciberdelincuentes adaptan sus técnicas por medio de métodos engañosos que precisan la intervención de las personas para detectar y detener ataques. Sophos Managed Threat Response (MTR) ofrece un equipo de seguridad dedicado disponible las 24 horas que toma medidas en su nombre para neutralizar las amenazas más sofisticadas y complejas.

- 
Managed Threat Response
 Búsqueda, detección y respuesta a amenazas las 24 horas.

"Nuestro modelo comercial completamente centrado en el canal significa que nuestros partners son lo primero y que son fundamentales para nuestro éxito. Nos comprometemos a ayudar a nuestros partners a aumentar sus beneficios y la fidelidad de sus clientes.

Sophos ofrece una simplicidad y una priorización del partner incomparables, junto con soluciones de seguridad innovadoras galardonadas. Nuestra oferta de productos de seguridad es completa a la vez que sencilla y fácil de gestionar".

Kendra Krause, vicepresidenta de canales globales

Obtenga más información
sobre el programa de partners de
Sophos es.sophos.com/partners

Ventas en España
Teléfono: [+34] 913 756 756
Correo electrónico: comercialES@sophos.com

Ventas en América Latina
Correo electrónico: Latamsales@sophos.com