

SOPHOS
Partner Program



Sophos MSP Connect

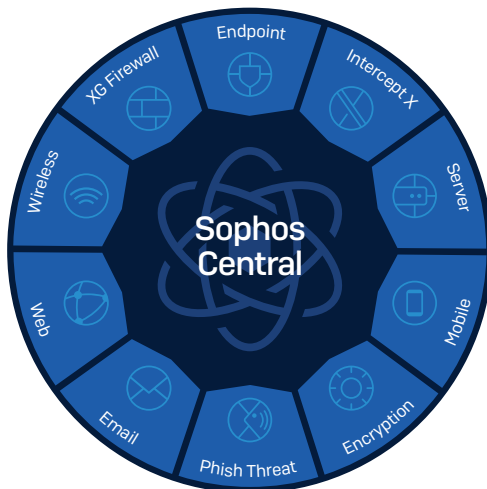
Un programa flexible para MSP que permite conectarle a usted y a sus clientes a una solución de seguridad completa y sencilla.

Despídase de la seguridad compleja con múltiples proveedores

Con un proveedor, un programa y un catálogo de soluciones de seguridad, puede ofrecer a sus clientes una protección completa y probada que se gestiona desde una sola plataforma de administración. Se lo ponemos muy fácil a la hora de desplegar, gestionar y vender nuevos servicios de seguridad, lo que contribuirá a que crezcan sus ingresos y disminuyan sus costes.

Un proveedor de seguridad

Con el programa Sophos MSP Connect, podrá satisfacer todas las necesidades de seguridad de sus clientes con un único proveedor. Desde la protección de endpoints, servidores, correo electrónico, Internet, dispositivos móviles y redes inalámbricas hasta la simulación de phishing y el cifrado completo de discos, se beneficiará de productos galardonados de un experto global.



Seguridad Sincronizada: diferenciador único para los MSP de Sophos

Con la Seguridad Sincronizada, los productos de Sophos comparten información de seguridad en tiempo real y luego responden automáticamente a las amenazas. Por ejemplo, si Sophos Endpoint detecta una amenaza, comparte la información con todo el sistema de seguridad. XG Firewall aísla automáticamente el dispositivo afectado mientras que Intercept X limpia la infección.

La Seguridad Sincronizada, exclusiva de Sophos, ofrece a nuestros partners una serie de beneficios, entre ellos:

- **Protección inigualable:** los partners pueden proporcionar a sus clientes un nivel sin precedentes de prevención de amenazas.
- **Respuesta automatizada ante incidentes:** la Seguridad Sincronizada reduce de forma drástica el tiempo de respuesta en un 99,9 %, lo que disminuye enormemente el impacto de las filtraciones.
- **Visibilidad y control en tiempo real:** los partners pueden ver lo que está ocurriendo en las redes de sus clientes en tiempo real, lo que simplifica la gestión de TI.



+1500

horas de trabajo ahorradas desde el cambio a Sophos, anteriormente invertidas en la limpieza de ransomware.

Dataprise

Una plataforma de gestión

La plataforma de seguridad galardonada de Sophos Central es la base de Sophos MSP Connect.

El panel de control para partners de Sophos Central, diseñado con los MSP en mente, le permite gestionar todos sus clientes, así como controlar todos sus productos de Sophos, a través de una única interfaz intuitiva, lo que reduce drásticamente las horas de administración manual y le libera para que pueda centrarse en hacer crecer su negocio.

- ▶ Con la interfaz intuitiva, podrá **desplegar y gestionar fácilmente** nuevos servicios de seguridad.
- ▶ La pantalla de control general garantiza que **disponga siempre de la información que necesita**.
- ▶ Como está basada en Internet, puede **acceder a ella en cualquier lugar y momento**, incluso en su teléfono.
- ▶ El panel de control le ayuda a identificar rápidamente brechas en la protección de sus clientes para que pueda **buscar oportunidades de venta cruzada** de forma efectiva.

Despliegue automatizado mediante la integración de RMM

Para aprovechar las herramientas de proveedores de RMM, Sophos ha creado scripts de muestra que los MSP pueden usar para automatizar la instalación del agente de Sophos.

Puede utilizar nuestros scripts como referencia para escribir sus propios scripts y desplegar el agente de Sophos en sus clientes de forma rápida y sencilla.

Un programa flexible

Opciones de facturación sencillas

Con MSP Connect, puede elegir cómo adquirir las licencias: puede optar por licencias para suscripciones de 1, 2 o 3 años o por nuestra opción Connect Flex para beneficiarse de la facturación mensual.

"El precio, la tecnología y la facilidad de uso son factores que tenemos en cuenta a la hora de evaluar a un proveedor, y nos pareció que Sophos destacaba en las tres áreas".

Tim Foley,
director de seguridad de la información,
Dataprise



MSP Connect Flex

MSP Connect Flex se ha diseñado específicamente para los MSP que prefieren la facturación mensual. Le da la opción de integrar los precios basados en servicios en un único informe de facturación mensual, presentado a través del panel de control para partners de Sophos Central.

Con MSP Connect Flex, puede controlar cómo y cuándo se distribuyen las licencias, al tiempo que tiene la flexibilidad de ofrecer precios competitivos que optimizan su margen. Como partner de Connect Flex, puede:

- ▶ Aumentar la rentabilidad mediante la facturación agrupada
- ▶ Convertir Capex a Opex con opciones de facturación mensual
- ▶ Disfrutar de la configuración a demanda para añadir y aprovisionar a los clientes cuando lo necesite

Para unirse al programa MSP Connect Flex, solo tiene que realizar nuestros tres cursos requeridos de formación en línea gratuitos y estará listo.

Integración de PSA

Sophos Central se integra con herramientas de PSA populares para la facturación, maximizando así la rentabilidad de su inversión al integrarse directamente con herramientas que ya tiene.

Los partners de MSP Connect deben aceptar los términos y condiciones del programa para partners de Sophos, así como del programa MSP Connect. No existen requisitos de ingresos anuales vinculados a MSP Connect. No obstante, el estado de partner dentro del programa de partners para Sophos depende de los requisitos de certificaciones e ingresos anuales regionales.

Detalles del programa MSP Connect

MSP Connect	Ventajas del programa	MSP Connect Flex
.	Asistencia publicitaria	.
.	<ul style="list-style-type: none"> ▸ Uso del logotipo de partner de Sophos MSP Connect <ul style="list-style-type: none"> ▸ Listado de partners en el Localizador de partners de Sophos ▸ Acceso al portal para partners ▸ Herramientas y recursos publicitarios de marca compartida 	.
.	Soporte de incorporación	.
.	Opción para licencias propiedad del cliente	.
.	Opción para licencias propiedad del MSP	.
.	Facturación mensual	.
Soporte Estándar para MSP	Ventajas del soporte	Soporte Flex para MSP
.	Líneas de teléfono especiales para MSP	.
.	Soporte 24x7x365	.
Connect	Requisitos del programa	Connect Flex
.	Negocio de servicios administrados probado	.
.	Formación de aspectos básicos sobre ventas	.
.	Formación de MSP de Sophos para los asesores comerciales	.
.	Formación de soporte acreditado de Sophos	Recomendado
.	Aprobación del distribuidor para la facturación mensual*	.
.	El MSP proporciona soporte de nivel 1 a los clientes administrados	.

*no se aplica en el Reino Unido

Las tres principales razones para unirse a Sophos MSP Connect

Disfrute de una mayor rentabilidad

- ▶ Amplíe su gama de servicios de seguridad con la extensa cartera de Sophos.
- ▶ Maximice sus ingresos por cliente con una ampliación de ventas y una venta cruzada sencillas.
- ▶ Incremente su margen bruto con la facturación agrupada de productos y clientes.

Aumente su productividad

- ▶ Gestione todos sus clientes y sus productos de seguridad a través de una única consola.
- ▶ Simplifique la gestión diaria con una intuitiva plataforma basada en Internet.
- ▶ Reduzca sus gastos de gestión de proveedores consolidando sus productos con Sophos.

Mejore su eficiencia operativa

- ▶ Ponga en marcha rápidamente a sus clientes con un despliegue de productos sencillo.
- ▶ Sincronice los datos de facturación con proveedores externos.
- ▶ Deje de invertir tiempo en hacer que los productos funcionen bien en conjunto. ¡Ya lo hacen!

Ventas en España
Teléfono: [+34] 913 756 756
Correo electrónico: comercialES@sophos.com

Ventas en América Latina
Correo electrónico:
Latamsales@sophos.com

© Copyright 2018 Sophos Ltd. Todos los derechos reservados.
Constituida en Inglaterra y Gales N.º 2096520, The Pentagon, Abingdon Science Park, Abingdon, OX14 3YP, Reino Unido
Sophos es la marca registrada de Sophos Ltd. Todos los demás productos y empresas mencionados son marcas
comerciales o registradas de sus respectivos propietarios.

27-03-18 NA-ES (DD-2976)

Para obtener más información y
solicitar su incorporación al programa,
visite es.sophos.com/msp