



## Warum Sophos?

Mit Sophos setzen Sie auf einen bewährten Hersteller mit 30 Jahren Erfahrung in der IT-Sicherheitsbranche. Durch unser umfassendes Portfolio bieten Sie Ihren Kunden Lösungen für alle Bereiche – schnell implementiert, beliebig skalierbar und einfach zu verwalten. Dazu erhalten Sie und Ihre Kunden deutschsprachigen Support durch unsere Produktspezialisten sowie umfangreiche Unterstützung in den Bereichen Sales, Presales und Marketing.

*„Sophos ist einer unserer wichtigsten Security-Partner mit einem kompletten Portfolio, von der Verschlüsselung über Endpoint bis hin zu UTM Devices – der richtige Partner.“*

Werner Schwarz, Direktor Competence Center Security, Netzwerk & Communication, CANCOM GmbH

### Ihre Vorteile als Sophos-Partner

Mit Sophos bieten sich Ihnen viele Möglichkeiten, Ihr Geschäft im Bereich IT-Sicherheit erfolgreich auszubauen. Profitieren Sie durch das integrierte Konzept unserer Network, Enduser und Server Protection sowie durch attraktive Cross-Selling-Optionen. Mit unseren umfangreichen Marketing-Materialien geben Sie Ihrem Vertrieb neue Impulse und fördern den Absatz effektiv und nachhaltig.

Eine Sophos-Partnerschaft lohnt sich: Neben dem marktweit umfangreichsten IT-Sicherheits-Portfolio bieten wir Ihnen viele weitere Vorteile, darunter extrem attraktive Margen, Transparenz und Sicherheit durch Projektmeldeverfahren sowie gemeinsame Programme zur Leadgenerierung und andere Marketing-Angebote.

Unser modulares Trainingsprogramm sorgt außerdem dafür, dass Ihre Mitarbeiter aus Vertrieb und Technik optimal ausgebildet sind.

Durch den engen Kontakt, den wir mit unseren Partnern pflegen, steht Ihnen jederzeit ein kompetenter Ansprechpartner zur Seite, der Sie bei der Umsetzung Ihrer Projekte unterstützt.

Ein 100%iges Bekenntnis zu den lokalen Märkten: wir sind mit Vertrieb, Presales, Marketing, Support und vielen Kollegen in der Entwicklung an Ihrer Seite.

### Ein Programm, viele Vorteile

Entscheiden Sie selbst, welche Art der Zusammenarbeit für Sie am attraktivsten ist. Ob als autorisierter Partner oder zertifizierter Partner – Sie profitieren in jedem Fall von unserem Programm. Bei uns erhalten alle Partner Discounts auf von ihnen angestoßene Projekte, unabhängig von ihrem Partner-Level. Darüber hinaus bieten wir allen Partnern Unterstützung durch unsere engagierten Channel-Sales-, Marketing- und technischen Support-Teams.

### Ein bewährter Hersteller

Mit uns setzen Sie auf einen bewährten Hersteller, dem Sie vertrauen können. In unabhängigen Tests erhalten wir regelmäßig Auszeichnungen für unsere Produkte und die Zusammenarbeit mit unseren Partnern. Auch unsere Strategie einer umfassenden IT-Sicherheitslösung wird honoriert und aufgenommen. Bei Sophos sind Sie in guten Händen – und Ihre Kunden auch: ein sicherer Investitionsschutz für Sie und für Ihre Kunden. Eine Zusammenarbeit, die sich für Sie auszahlt.



# Sieben gute Gründe für eine Partnerschaft mit Sophos

## 1. Attraktive Discounts

Unser Partner-Programm bietet eine ausgesprochen attraktive und transparente Margenstruktur. Alle unsere Partner erhalten einen Basis-Discount. Zusätzlich werden sämtliche von Ihnen initiierte Projekte extra belohnt. Das Prinzip ist einfach: Je mehr Sie in uns investieren, desto mehr verdienen Sie.

## 2. Umfassendes Portfolio

Mit unserer Complete-Security-Strategie und unserem umfassenden Produktportfolio decken Sie alle Sicherheitsanforderungen Ihrer Kunden mit nur einem Anbieter ab. So können Sie sich einen noch größeren Teil der Sicherheitsbudgets Ihrer Kunden sichern. Unsere vielfach empfohlenen Lösungen machen Sicherheit einfach, lassen sich leicht verkaufen und geben Ihnen so mehr Zeit, sich neuen Projekten zu widmen.

## 3. Beispiellose Kundenzufriedenheit

Weltweit vertrauen über 100 Millionen Benutzer auf unsere Lösungen. Die Zufriedenheit unserer Kunden ist unsere oberste Priorität. Sie sorgt für konstante Einnahmen und eröffnet zusätzliche Umsatzchancen durch Cross-Selling.

## 4. Vielseitige Unterstützung

Unser Vertrieb, Marketing, technischer Support und unsere Distributoren unterstützen Sie bei Ihren Projekten. Wir stellen Ihnen die Expertise, Produkte und Tools zur erfolgreichen Vermarktung unserer Lösungen bereit. Darüber hinaus helfen Ihnen unsere Marketing-Programme, sich erfolgreich am Markt zu positionieren.

## 5. Innovative Lösungen

Mit unseren innovativen Lösungen sind Sie der Konkurrenz immer einen Schritt voraus und bieten Ihren Kunden einzigartige Produkte. Dadurch ergeben sich für Sie neue Projekte und Geschäftspotenziale.

## 6. Effektives Trainingsprogramm

In praxisnahen Vertriebs- und Technik-Trainings erwerben Sie das nötige Know-how, um unsere Lösungen erfolgreich zu verkaufen. Die Trainings sind modular aufgebaut, sodass Sie gezielt genau die Inhalte auswählen können, die Sie aktuell benötigen. Sie können Ihre Kompetenzen über verschiedene Zertifizierungsstufen graduell ausbauen und Ihren Partnerstatus und die mit ihm verbundenen Vorteile stufenweise entwickeln.

## 7. Starkes Teamwork

Wir leben konsequent ein 100%ig indirektes Vertriebsmodell: wir setzen voll und ganz auf unsere Partner und eine enge, transparent, vertrauensvolle und zuverlässige Zusammenarbeit mit unseren Partnern.

*„Sophos hat verstanden, was Partnerschaft bedeutet: Geschäfte werden von Menschen für Menschen gemacht. Das Team geht immer wieder unkonventionelle Wege, man merkt, dass dort Leute sitzen, die sich viele Gedanken über zukünftige Konzepte und Trends machen.“*

Kurt Laux, Geschäftsführung, Laux IT-Consulting & Services

# Das Sicherheits-Portfolio für Ihre Kunden

„Da Sophos einer der wenigen Security-Anbieter im Markt ist, der mit seinem umfangreichen Produktportfolio den Ansatz Complete Security anbieten kann, sind wir gerade in diesem Marktsegment in der Lage, viele unterschiedliche Insellösungen bei unseren Kunden mit einer ganzheitlichen Lösung von Sophos zu konsolidieren.“

Hannes Kuffner, Geschäftsführung, Protea Networks GmbH



## Network Protection

Leistungsstarkes Unified Threat Management für das gesamte Netzwerk. Antivirus, Next-Gen Firewall, Schutz für WLAN und Webserver – alles in einer einzigen Appliance. Die intuitive Oberfläche unterstützt Kunden dabei, schnell und einfach Richtlinien zu erstellen und so Sicherheitsrisiken unter Kontrolle zu halten. Klare, detaillierte Reports ermöglichen eine individuelle Optimierung von Netzwerkperformance und Schutz.

Kurzum: Eine bewährte Sicherheitslösung, die Benutzer standortunabhängig schützt und mit einfacher Bereitstellung und Verwaltung punktet.



## Enduser Protection

Desktop-Antivirusprogramme und Firewall alleine reichen zum Schutz von Benutzern und Daten nicht mehr aus. Unternehmen benötigen heute mehrschichtige Sicherheitssysteme und umfangreiche Schutzmaßnahmen. Die Produkte der Sophos Enduser Protection greifen optimal ineinander und schützen alle Mitarbeiter, Daten und Geräte, egal, wo diese sich befinden – ob Netzwerke oder Server, Desktops oder Laptops, Smartphones oder Tablets. Lokal oder in der Cloud – die Lösung ist einfach zu bedienen. Einmal aktiviert bietet sie umfassenden Schutz und spart damit Zeit und Geld.



## Server Protection

Server und auf ihnen gespeicherte Daten zählen zu den wichtigsten Ressourcen eines Unternehmens. Weil Bedrohungen immer ausgeklügelter und Mitarbeiter immer mobiler werden, reicht es nicht mehr aus, nur die Netzwerkgrenze und Computer im Büro zu schützen. Daten müssen an der Quelle gesichert werden. Sophos bietet einfache, zentral verwaltete und wirksame Produkte für physische und virtuelle Server an, die im gesamten Unternehmen für umfassende Sicherheit sorgen.



## Sophos Cloud

Ideal für die wachsenden Unternehmen von heute: Sophos Cloud ist einfach zu verwalten, kostengünstig und effektiv. Die Lösung schützt alle Benutzer, ob vor Ort, unterwegs oder an Remote-Standorten. So bietet Sophos Cloud den für Ihre Kunden unverzichtbaren Endpointschutz ohne die mit vielen anderen Produkten verbundene Komplexität. Durch die von Sophos gehostete Management-Konsole entfällt die Notwendigkeit, einen Managementserver einzurichten. Die Sicherheitslösung ist sofort einsatzfähig und bietet jederzeit und überall aktuellen Schutz.

## Weitere Infos zum Sophos Partner-Programm

[www.sophos.de/partners](http://www.sophos.de/partners)

Sophos GmbH  
Gustav-Stresemann-Ring 1  
65189 Wiesbaden, Deutschland  
Tel.: +49 611 5858 0  
E-Mail: [sales@sophos.de](mailto:sales@sophos.de)

Sophos GmbH  
Amalienbadstr. 41/ Bau 52  
76227 Karlsruhe, Deutschland  
Tel.: +49 721 255 16 0  
E-Mail: [sales@sophos.de](mailto:sales@sophos.de)

Sophos GmbH  
Campus21 – Europaring F15/501  
2345 Brunn am Gebirge, Österreich  
Tel.: +43 2236 205665 0  
E-Mail: [sales@sophos.at](mailto:sales@sophos.at)

Sophos Schweiz AG  
Bernstrasse 388  
8953 Dietikon, Schweiz  
Tel.: +41 (44) 7 35 40 80  
E-Mail: [sales@sophos.ch](mailto:sales@sophos.ch)