

Le programme Fournisseur de services hébergés (MSP) Sophos

Depuis de nombreuses années, Sophos aide les MSP au filtrage des emails. Vous pouvez maintenant étendre la gamme des services hébergés que vous offrez en y incluant la sécurité des postes de travail et serveurs. Le programme MSP Sophos vous permet d'augmenter profitablement les revenus de vos services. Rien de plus facile que de devenir un MSP Sophos, et de fournir rapidement à vos clients un niveau de service et de protection inégalé.

Étendez votre gamme de services

Le programme MSP Sophos vous permet d'offrir à vos clients des services continus allant au-delà des services traditionnels de surveillance et de maintenance de l'infrastructure, et incluant la sécurité des postes de travail, notamment :

- » **Télésurveillance et télégestion de la protection des systèmes d'extrémité de vos clients**
- » **Mise en place du reporting nécessaire pour assurer la conformité réglementaire**
- » **Pare-feu PC et autres dispositifs de surveillance**
- » **Capacité à aider vos clients à profiter proactivement des fonctions disponibles des produits**

En offrant des contrats de services hébergés couvrant la sécurité des postes de travail et serveurs, vous devenez un élément encore plus importants pour vos clients, ce qui se traduit par :

- » **Des contrats plus longs et une plus grande fidélité de vos clients**
- » **La capacité à participer et à influencer les décisions concernant la sécurité de vos clients**
- » **Des revenus récurrents et un revenu moyen par abonné plus élevé**
- » **Un modèle d'activité plus prévisible**
- » **Une concurrence moindre et un meilleur contrôle des comptes**

Maximisez votre profitabilité

Notre programme MSP est spécialement étudié pour maximiser votre profitabilité :

- » **Des tarifs spéciaux, basés sur le volume** : parce que vous êtes certifié et que vous gérez des contrats continus plus importants, nous pouvons vous offrir des remises adaptées.
- » **Une profitabilité plus élevée** : parce que vous êtes couvert par le meilleur système de sécurité, avec le moins de faux positifs de l'industrie, vous passez moins de temps à gérer l'infrastructure de sécurité de vos clients.

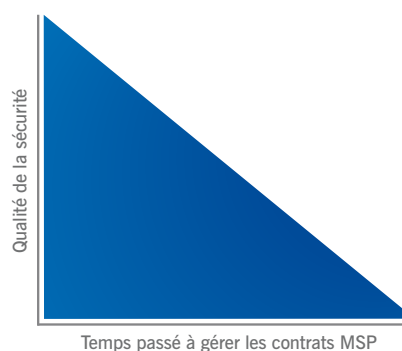
- » **Votre trésorerie facilitée** : le modèle de licence MSP vous donne le choix de payer Sophos annuellement ou mensuellement.

La différence Sophos

Peu de prestataires de services de sécurité sont en mesure de vous offrir la combinaison gagnante d'un filtrage des emails et de services gérés de sécurité des systèmes d'extrémité. Les autres prestataires de services de sécurité vous facturent par ailleurs leur assistance technique en sus de leurs redevances habituelles. Lorsque vous êtes un MSP Sophos, vous faites partie de la famille Sophos, et nos experts les plus compétents sont toujours prêts à vous répondre. Vous n'avez rien à payer de plus, et le problème sera presque toujours résolu en un seul appel téléphonique.

Bien entendu, la probabilité que vous ayez besoin de notre assistance est minimale en comparaison aux autres produits. Nos solutions sont en effet étudiées de façon à fournir le plus haut niveau de qualité, et les SophosLabs s'assurent que vos clients soient constamment protégés contre les dernières attaques de malware. attacks di malware.

Grâce à la qualité de sécurité inégalée offerte par Sophos, vous passerez moins de temps à gérer les systèmes et à résoudre les problèmes de produit.



Tout ce dont vous avez besoin pour réussir

Nous facilitons la fourniture de services de sécurité hébergés en vous apportant :

- » Les ressources nécessaires pour surveiller les solutions sécurité Sophos de vos clients, à travers des plateformes de surveillance à distance tierces communes.
- » Une documentation de déploiement MSP qui vous aidera à un démarrage et à une gestion plus efficace.
- » Des outils de déploiement MSP complets sur un fichier seulement
- » Une source complète d'informations pour vous aider à lancer votre activité MSP

Une assistance sur laquelle vous pouvez compter

Notre programme de certifications vous donnera la compétence nécessaire pour traiter avec confiance la plupart des problèmes. Mais si vous avez quand même besoin de notre aide, vous bénéficierez de l'assistance technique 24 x 7 de qualité à laquelle Sophos vous a habitué.

Un marketing sur mesure

En tant que MSP, votre statut d'expert IT sera facilement reconnu par vos clients. Vos prospects en seront aussi avertis, car Sophos offre :

- » Un cobranding et le label MSP Sophos
- » Des programmes de marketing MSP spécifiques, pour vous aider à vendre les services hébergés à vos clients existants et à attirer de nouveaux clients

Rassurez vos clients

Offrez à vos clients des services hébergés clé en main, couvrant la sécurité des systèmes d'accès et des postes de travail et serveurs : leurs services IT y gagneront en efficacité et en satisfaction de leur clientèle interne. Les experts de votre équipe seront en effet en mesure de fournir :

- » Une compétence sécurité toujours en alerte, y compris en dehors des heures d'ouverture
- » Des coûts totaux de possession abaissés
- » Des coûts de sécurité IT prévisibles

Spécifications du programme

Votre société doit satisfaire certaines préconditions pour participer au programme MSP Sophos. Ces préconditions sont :

- » Participation actuelle au programme Partenaires de Sophos
- » Certifications techniques sur les produits que vous proposez
- » Infrastructure et capacités de surveillance comprenant :
 - Une méthode d'accès sécurisée au réseau de vos clients, comme un réseau VPN
 - Une plateforme système vous permettant de collecter des données, de faire des reports et d'envoyer des alertes à vos clients
 - Un personnel suffisant (par exemple, 5 employés permanents si vous offrez une assistance 24 x 7 x 365)
 - Les moyens nécessaires pour tenir les données de vos clients séparées et assurer leur sécurité et leur conformité avec les spécifications réglementaires applicables

Pour plus de détails

Visitez www.sophos.fr/msp ou contactez votre responsable commercial Partenaires Sophos.