

Partnerschaft leicht gemacht – mit Sophos

Warum Sophos?

Für Unternehmen, die ihren Kunden umfassende IT-Security bieten möchten, hält Sophos eine Reihe einfacher, skalierbarer und unkompliziert zu verwaltender Sicherheitsprodukte bereit und ergänzt diese durch konkurrenzlosen 24/7-Support an 365 Tagen im Jahr.



Network Protection



Enduser Protection



Server Protection



Das Sophos Partner- Programm: flexibel und attraktiv

Im Rahmen unseres flexiblen und attraktiven Partner-Programms arbeiten unsere Channel-Experten mit vollem Einsatz daran, Sie und Ihr Unternehmen jederzeit optimal zu unterstützen. Als Sophos Partner profitieren Sie von zahlreichen für den Channel erstellten Programmen.

Sophos Partner zu werden lohnt sich: Durch umfassendes Know-how im Security-Bereich unterstützen wir Sie dabei, Ihre Kundenbindung zu optimieren, Wachstumschancen zu erkennen und Ihren Gewinn zu steigern. Als Sophos Partner profitieren Sie z. B. von unserer Deal Registration, attraktiven Margen und gemeinsamen Programmen zur Leadgenerierung.

Außerdem bieten wir aktuelle Schulungs- und Zertifizierungsprogramme an, mit denen Sie sicherstellen können, dass alle Vertriebsmitarbeiter und Techniker stets auf dem neuesten Stand sind.

Unser Konzept ist einmalig: Wir setzen beim Vertrieb unserer Produkte zu 100 % auf unsere Channel-Partner. Und wir investieren fortwährend in unsere Partner-Beziehungen. Gemeinsam mit Ihnen möchten wir Ihr Unternehmen zum Erfolg führen. Wir machen IT-Sicherheit für Sie und Ihre Kunden einfach.

Über unser Partner-Programm

Egal, ob Sie als Reseller für uns tätig sind, Implementierungsleistungen anbieten oder sich gezielt als Security-Experte etablieren möchten: Unser Partner-Programm schafft Mehrwert in Ihrem Unternehmen.

Alle Partner profitieren unabhängig von ihrem Partner-Level von Discounts auf von ihnen angestoßene Projekte. Außerdem bieten wir allen Partnern Zugang zu unseren engagierten Channel-Sales-, Marketing- und technischen Support-Teams.

Unser Partner-Programm wurde gezielt entwickelt, um Ihren Einsatz für Sophos und unsere Kunden zu belohnen. Unsere Experten und zuverlässigen Tools sorgen für einen professionellen Service – damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

Innovationen sind unsere
Passion – das bietet
unseren Partnern einmalige
Vertriebschancen.

„Sophos hat verstanden, was Partnerschaft bedeutet: Geschäfte werden von Menschen für Menschen gemacht. Das Team geht immer wieder unkonventionelle Wege, man merkt, dass dort Leute sitzen, die sich viele Gedanken über zukünftige Konzepte und Trends machen.“

KURT LAUX, GESCHÄFTSFÜHRUNG, LAUX IT-CONSULTING & SERVICES



Sieben gute Gründe für eine Partnerschaft mit Sophos

1. Attraktive, umsatzabhängige Discounts

Unser Partner-Programm bietet eine ausgesprochen attraktive und transparente Margenstruktur. Alle Partner erhalten einen Basis-Discount und da zusätzlich sämtliche von Ihnen initiierte oder betreute Projekte belohnt werden, erschließen Sie sich ganz leicht neue Einnahmequellen. Das Prinzip ist einfach: Je mehr Sie in uns investieren, desto mehr verdienen Sie.

2. Vollständige und einfache Sicherheitslösung aus einer Hand

Mit unserer Complete-Security-Strategie und unserem umfassenden Produktportfolio decken Sie alle Sicherheitsanforderungen Ihrer Kunden mit nur einem Anbieter ab. So können Sie sich einen noch größeren Teil der Sicherheitsbudgets Ihrer Kunden sichern. Unsere vielfach empfohlenen Lösungen machen Sicherheit einfach, lassen sich leicht verkaufen und geben Ihren Kunden mehr Zeit, sich anderen Aufgaben zu widmen.

3. Beispiellose Kundenzufriedenheit

Weltweit vertrauen über 100 Millionen Benutzer auf unsere Lösungen. Die Zufriedenheit unserer Kunden ist unsere oberste Priorität. Sie sorgt für konstante Einnahmen und eröffnet zusätzliche Umsatzchancen durch Cross-Selling.

4. Umfassende Unterstützung

Unser Vertrieb, Marketing, technischer Support sowie unsere Distribution unterstützen Sie in jeder Hinsicht. Wir stellen Ihnen die Expertise, Produkte und Tools zur erfolgreichen Vermarktung unserer Lösungen bereit. Darüber hinaus helfen Ihnen unsere Marketing-Programme dabei, sich am Markt zu positionieren und eröffnen neue Vertriebschancen.

5. Innovative Lösungen, die einmalige Chancen bieten

Innovationen sind unsere Passion – für unsere Partner bedeutet dies einmalige Vertriebschancen und marktführende Lösungen mit unverwechselbaren Sicherheitsoptionen.

CRN: *Gewinner Technology Innovator 2012*
in der Kategorie Sicherheit.

6. Trainings- und Zertifizierungsprogramme

In praxisnahen Vertriebs- und Technik-Trainings erwerben Sie das nötige Know-how, um unsere Lösungen erfolgreich zu verkaufen. Dabei können Sie verschiedene Zertifizierungsstufen erreichen: Je größer Ihre Kompetenz, desto höher werden Ihre Boni und Prämien. Wir haben ein umfassendes Weiterbildungskonzept für Sie auf die Beine gestellt – das macht Ihnen die Zertifizierung in Ihren Spezialgebieten einfach.

7. Immer an Ihrer Seite

Wir setzen beim Vertrieb zu 100 % auf unsere Channel-Partner. Unsere Channel-Experten unterstützen Sie stets mit vollem Einsatz beim Ausbau Ihres Geschäfts.

„Da Sophos einer der wenigen Security-Anbieter im Markt ist, der mit seinem umfangreichen Produktportfolio den Ansatz Complete Security anbieten kann, sind wir gerade in diesem Marktsegment in der Lage, viele unterschiedliche Insellösungen bei unseren Kunden mit einer ganzheitlichen Lösung von Sophos zu konsolidieren.“

HANNES KUFFNER, GESCHÄFTSFÜHRUNG, PROTEA NETWORKS GMBH

Sophos Lösungen



Network Security Gateway

Umfassende Sicherheit von der Netzwerk-Firewall bis zum Virenschutz für Endpoints in einer einzigen modularen Appliance. Vereinfachte IT-Sicherheit ohne die Komplexität verschiedener Insellösungen. Die intuitive Oberfläche unterstützt Kunden dabei, schnell und einfach Richtlinien zu erstellen und so Sicherheitsrisiken unter Kontrolle zu halten.

Klare, detaillierte Reports ermöglichen eine individuelle Optimierung von Netzwerkperformance und Schutz. Kurzum: Eine bewährte Sicherheitslösung, die Benutzer standortunabhängig schützt und mit einfacher Bereitstellung und Verwaltung punktet.



Enduser Protection

Desktop-Antivirusprogramme und Firewall alleine reichen zum Schutz von Benutzern und Daten nicht mehr aus. Unternehmen benötigen heute mehrschichtige Sicherheitssysteme und umfangreiche Schutzmaßnahmen. Die Sophos Enduser Security Produkte greifen optimal ineinander und schützen alle Mitarbeiter, Daten und Geräte,

egal, wo diese sich befinden – ob Netzwerke oder Server, Desktops oder Laptops, Smartphones oder Tablets. Lokal oder in der Cloud – die Lösung ist einfach zu bedienen. Einmal aktiviert bietet sie umfassenden Schutz und spart damit Zeit und Geld.



Server Protection

Server und auf ihnen gespeicherte Daten zählen zu den wichtigsten Ressourcen eines Unternehmens. Weil Bedrohungen immer ausgeklügelter und Mitarbeiter immer mobiler werden, reicht es nicht mehr aus, nur die Netzwerkgrenze und Computer im Büro zu schützen.

Daten müssen an der Quelle gesichert werden. Sophos bietet einfache, zentral verwaltete und wirksame Produkte für physische und virtuelle Server an, die im gesamten Unternehmen für umfassende Sicherheit sorgen.



Cloud

Ideal für die wachsenden Unternehmen von heute: Sophos Cloud ist einfach zu verwalten, kostengünstig und effektiv. Die Lösung schützt alle Benutzer, ob vor Ort, unterwegs oder an Remote-Standorten. So bietet Sophos Cloud den für Ihre Kunden unverzichtbaren Endpointschutz ohne die mit

vielen anderen Produkten verbundene Komplexität. Durch die von Sophos gehostete Management-Konsole entfällt die Notwendigkeit, einen Managementserver einzurichten. Die Sicherheitslösung ist sofort einsatzfähig und bietet jederzeit und überall aktuellen Schutz.

„Der Complete-Security-Ansatz von Sophos überzeugt uns, weil er die NSG-Schiene vervollständigt und dem Kunden die Möglichkeit gibt, eine durchgehende Security-Lösung aus einer Hand anzuwenden. Diesen Komplettansatz kann uns die Konkurrenz heute nicht anbieten.“

THOMAS WAGNER, GESCHÄFTSFÜHRUNG, WAGNER AG

Weitere Infos zum
Sophos Partner-Programm
www.sophos.de/partners

Sales DACH (Deutschland, Österreich, Schweiz)
Tel.: +49 611 5858 0 | +49 721 255 16 0
E-Mail: sales@sophos.de

Oxford, GB | Boston, USA
© Copyright 2013. Sophos Ltd. Alle Rechte vorbehalten.
Eingetragen in England und Wales, Nr. 2096520, The Pentagon, Abingdon Science Park, Abingdon, OX14 3YP, GB
Sophos ist die eingetragene Marke von Sophos Ltd. Alle anderen genannten Produkt- und Unternehmensnamen sind Marken oder eingetragene Marken ihres jeweiligen Inhabers.

PSWS01-07.13RG.na.simple

SOPHOS